

Akquise fällt mir leicht und ich habe Spaß daran.

Ich habe meinen Verkaufsstil gefunden, setze meine Stärken bewusst in der Akquise ein und nutze Unterstützer.

Ich löse mit meiner einzigartigen Dienstleistung das größte Problem meiner Kunden / erfülle ihren größten Wunsch.

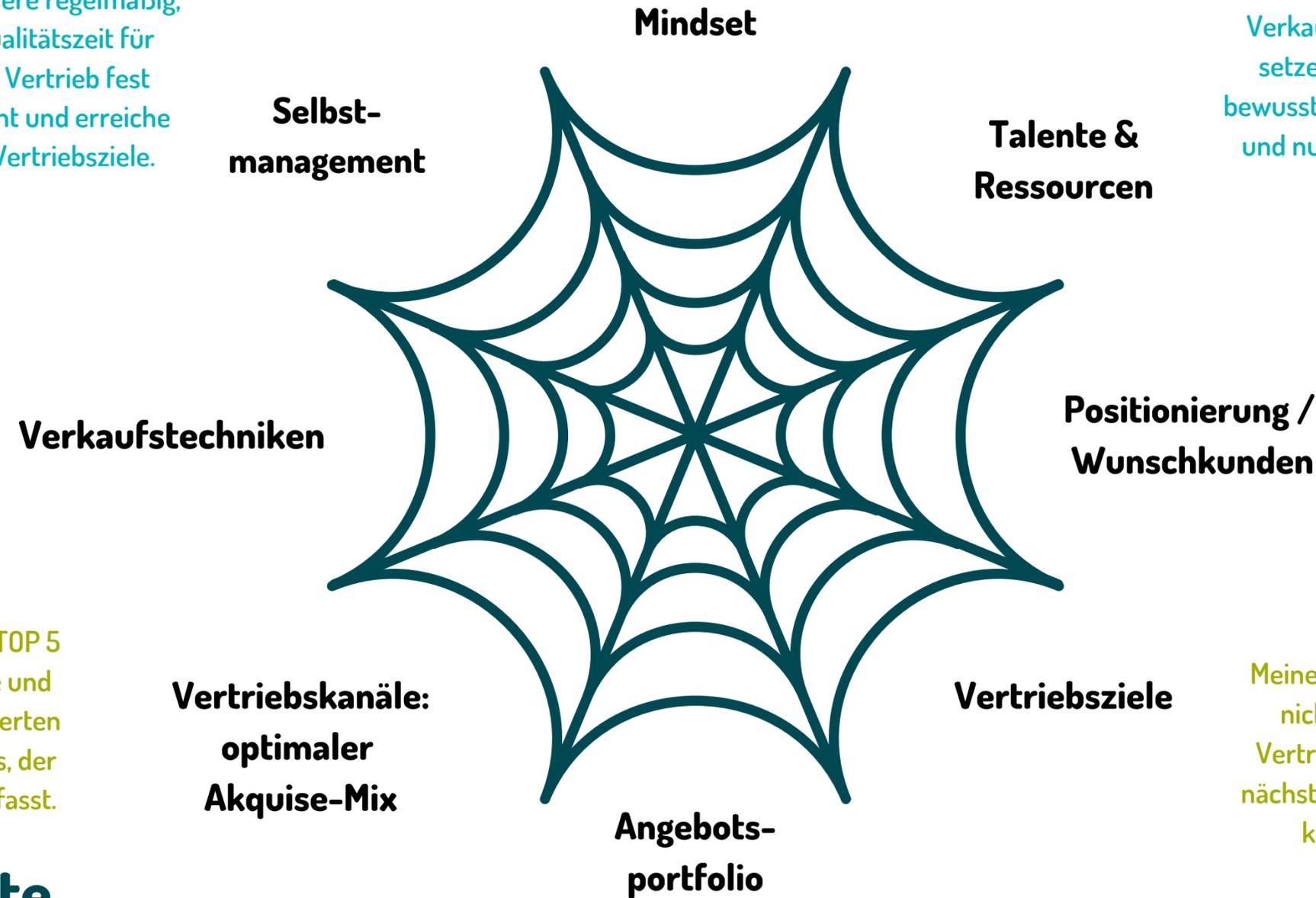
Meine monetären und nicht-monetären Vertriebsziele für die nächsten 3 Monate sind klar definiert.

Ich habe ein unschlagbares Angebotsportfolio.

Ich akquiriere regelmäßig, habe Qualitätszeit für meinen Vertrieb fest eingeplant und erreiche meine Vertriebsziele.

Ich führe erfolgreiche Verkaufsgespräche und bin mit meiner Conversion Rate sehr zufrieden.

Ich nutze meine TOP 5 Vertriebskanäle und lebe einen definierten Verkaufsprozess, der 5-7 Schritte umfasst.



Die 8 Erfolgselemente für Deine Akquise